

## Pressemitteilung – Erneuerungen 2025

Zug, 29. Januar 2025

### SI Re stärkt und diversifiziert ihr Portfolio

- SI Re verbessert ihre Marktposition in der Januar-Erneuerung
- SI Re nutzt Rating-Upgrade zum Ausbau ihrer Marktpresenz
- Profitabilität weiter gestärkt
- Prämienvolumen um rund 10% auf EUR 225 Millionen gesteigert

SIGNAL IDUNA Rückversicherung AG (SI Re), eine in Zug ansässige Schweizer Rückversicherungsgesellschaft, hat die Januar-Erneuerung erfolgreich abgeschlossen und ihr Portfolio erheblich diversifiziert und ausgebaut – unter Beibehaltung einer robusten Profitabilität. Das Unternehmen steigerte sein Prämienvolumen von EUR 205 Millionen um rund 10% auf EUR 225 Millionen, indem es seine sorgsam gehegten Geschäftsbeziehungen, sein Ansehen bei Kunden und die jüngste Heraufstufung von Fitch Ratings auf «A» nutzte. Neugeschäft trug mit einem Prämienvolumen von etwa 20% zu den im Januar gezeichneten Verträgen bei. SI Re erweitert ihre Kundenbasis um 9%.

«SI Re hat erneut eine äusserst erfolgreiche Erneuerungsrunde abgeschlossen», sagt Bertrand R. Wollner, CEO von SI Re. «Dank unserer umsichtigen Zeichnungspolitik in den vergangenen Jahren konnten wir unser Portfolio in diesem Hard-Market-Umfeld ausbauen und uns auf nachhaltige und langfristige Partnerschaften konzentrieren, ohne Kompromisse bei der Zeichnungsdisziplin einzugehen. Dadurch konnte SI Re ihr profitables Geschäft weiter festigen und ihre Marktstellung stärken. Zudem hat die Disziplinierung der Versicherungswertschöpfungskette, die ihren Ursprung im Jahr 2022 im Retrozessionsmarkt nahm, nun auch die Originalmärkte erreicht. Dies führte zu strikteren Bedingungen und höheren Preisen entlang der gesamten Risikotransferkette.»

Robert Salzmann, Chief Underwriting Officer von SI Re, ergänzt: «In Anerkennung unserer kontrollierten Expansion der vergangenen Jahre hat Fitch Ratings im letzten August SI Re auf «A» mit stabilem Ausblick angehoben. Dies ermöglichte uns den Zugang zu neuem Geschäft und Kunden, die zuvor mit unserem auf Langfristigkeit und Gegenseitigkeit basierenden Geschäftsansatz nicht so vertraut waren, unterstützt unser Wachstum in Märkten und Segmenten mit attraktiven Renditeprofilen und sorgt für eine weitere Diversifikation. Darüber hinaus haben wir die Volatilität unseres Portfolios weiter verringert, indem wir unsere Exposures gezielt angepasst und so das Akkumulationsrisiko reduzieren konnten. Unser komplementär strukturiertes ILS-Portfolio ermöglicht uns eine globale Diversifikation, während sich unser klassisches Rückversicherungsgeschäft auf Europa konzentriert.»

### Die Restrukturierung der Versicherungswertschöpfungskette erreicht die Originalmärkte

Bei den Verhandlungen zum Jahresende verlief die Erneuerung des Rückversicherungsmarktes geordnet. Zwar blieb 2024 das makroökonomische und geopolitische Umfeld herausfordernd, jedoch entspannte sich die Inflation, während sich die Kapitalmärkte positiv entwickelten. Naturkatastrophen verursachten allerdings erneut rekordhohe versicherte Schäden von rund USD 150 Milliarden. Dennoch erwiesen sich die von den Rückversicherern eingeleiteten Restrukturierungsmassnahmen in den Versicherungsmärkten als wirksam.

Dank der rückläufigen Inflation konnten die Versicherer endlich deren Verlauf nicht nur nachvollziehen, sondern ihre Portfolios stärken, angemessene Tarife durchsetzen und somit nachhaltige Bedingungen für ihre Versicherungsnehmer schaffen. Dies führt zu einer Stärkung der Widerstandsfähigkeit der Märkte sowie ihrer Fähigkeit, Verluste effektiver zu absorbieren und sich davon auch wieder zu erholen. Gleichzeitig können die Versicherer ihre Selbstbehalte, die während des harten Marktes gestiegen waren, besser schultern. Dadurch kehrte Vertrauen der Investoren zurück, und mit der starken Performance des Retrozessions- und des ILS-Marktes in den vergangenen Monaten öffnete sich auch der Markt für Retrozessionsdeckungen wieder. Dank dieser Erholung der Risikokapazität fielen die Prämienanpassungen bei den diesjährigen Erneuerungen moderat aus – allerdings unter disziplinierten Bedingungen. Somit schliesst mit der Verbesserung bzw. Erhöhung von Konditionen und Preisen auf den Erstversicherungsmärkten der Disziplinierungsprozess der Versicherungswertschöpfungskette, der ursprünglich 2022 mit der Dislokation des Retrozessionsmarktes begonnen hatte.

Europa erlebt erneut ein Jahr mit erheblichen Schäden aus Naturkatastrophen, insbesondere durch Überschwemmungen, Hitzewellen, Waldbrände und Hagelstürme. Auch in Europa zeigte die jüngste Neustrukturierung des Originalgeschäfts und vieler seiner proportionalen Strukturen Wirkung. Die Anpassungen – darunter höhere Preise, strengere Konditionen und eine verstärkte Nutzung nicht-proportionaler Deckungen – trugen dazu bei, die Volatilität im Rückversicherungssektor zu verringern. In Italien litt das Sachversicherungsgeschäft noch immer unter den Schäden aus dem Jahr 2023, deren Abwicklung durch den langwierigen Schadenbearbeitungsprozess zusätzlich erschwert wurde. In Zentral- und Osteuropa führten die Schäden aufgrund der schweren Überschwemmungen im Spätsommer in den Rückversicherungsverträgen zu Erhöhungen der Eigenbehalte und einem Prämienanstieg. In Süddeutschland hingegen wirkten sich die schweren Überschwemmungen im Juni und Juli nur auf eine begrenzte Anzahl von Programmen aus. Insgesamt standen dieses Jahr mehr Kapazitäten für Programme mit tieferen Eigenbehalten zur Verfügung. Dennoch waren die Rückversicherer sehr umsichtig in der Strukturierung der Eigenbehalte und nahmen lieber leichte Preisanpassungen in Kauf als eine höhere Exponierung.

### **SI Re festigt ihr profitables Wachstum durch den Ausbau ihrer Kundenbasis**

In einer erneut erfolgreichen Erneuerungsrunde hat SI Re ihre Strategie weiterentwickelt, um ihr Portfolio mit neuen Kunden und Geschäft in erst kürzlich erschlossenen Märkten stärker zu diversifizieren. SI Re vergrößerte ihr Portfolio um rund 10% auf EUR 225 Millionen, während ein bedeutender Teil des bestehenden Geschäfts restrukturiert wurde. Der Anteil des nicht-proportionalen Geschäfts stieg um 3 Prozentpunkte auf 34% des Gesamtportfolios. Ein beträchtlicher Teil des Neugeschäfts entfiel auf Grossbritannien, wo SI Re erst seit 2023 Geschäft zeichnet. In der diesjährigen Erneuerung baute SI Re ihre Präsenz dort erfolgreich aus und positionierte sich als ein engagierter und verlässlicher Partner.

SI Re hat die Profitabilität ihres Portfolios weiter gestärkt und gleichzeitig Volatilität reduziert. Während Quotenrückversicherungsprogramme weiter zurückgefahren wurden, baute das Unternehmen sein nicht-proportionales Geschäft aus – dadurch wird zwar tendenziell weniger Prämien gezeichnet, jedoch erhöht sich die Kontrolle über das gezeichnete Geschäft. Insgesamt zeichnete SI Re 6 % weniger Sachgeschäft – ein Rückgang, der durch neues, diversifizierendes Geschäft mehr als ausgeglichen wurde. SI Re hat ihre Exponierung gegenüber Naturkatastrophenrisiken weiter anteilig reduziert, indem sie sich auf höhere Layer zurückzog und vermehrt Kapazitäten in Long-Tail-Geschäft allozierte.

Geografisch expandierte SI Re in Grossbritannien und vertiefte ihre Beziehungen zu Kunden in Deutschland, Frankreich sowie in Zentral- und Osteuropa. Die starke Marktposition von SI Re zeigt sich darin, dass das Unternehmen mehr relevante Kapazitäten bereitstellte, ohne die Grenzen seiner CAT-Exponierungen auszureizen. Stattdessen war SI Re in der Lage, ihr Buch bei bestehenden Zedenten mit Risiko aus zusätzlichen Sparten zu diversifizieren.

## Über SI Re

SIGNAL IDUNA Rückversicherungs AG (SI Re) wurde 2003 im schweizerischen Zug gegründet. Wir konzentrieren uns auf europäische Märkte sowie auf Nichtleben-Sparten im Versicherungsgeschäft.

Wir bieten unseren Zedenten eine verlässliche und auf Langfristigkeit ausgelegte Alternative im Rückversicherungsmarkt und unterstützen unsere Kunden mit langjähriger Erfahrung und Marktkenntnis bei der Bewältigung ihrer Anforderungen.

SI Re verfügt über eine starke Kapitalbasis. Davon zeugt ihr «A» Finanzstärke-Rating von Fitch. Weitere Informationen zu SI Re finden Sie unter [www.sire.ch](http://www.sire.ch)